



## PLANTILLA DE CONTENIDO DE LA LECCIÓN



Erasmus+

Project funded by: **Erasmus+ / Key Action 2 - Cooperation for innovation and the exchange of good practices, Knowledge Alliances.**

## 1. Documento de la Lección

Tema 3: Financiamiento de un negocio

Lección 1

### Fuentes de Financiamiento de Deuda y Financiamiento de Capital

Introducción

Se necesita financiación para iniciar un negocio. Hay varias fuentes a considerar al buscar financiamiento inicial. Las necesidades financieras de una empresa dependen del tipo y tamaño de la empresa. Una vez que se complete y apruebe el tema, los alumnos podrán diferenciar entre el financiamiento de deuda y el financiamiento de capital.

En esta lección, hablaremos más sobre el financiamiento de deuda y capital, que son las dos fuentes principales de financiamiento.



Fuente: [Pixabay](#)

### Fuentes de financiamiento de deuda

**Los préstamos respaldados por propiedades** están garantizados por activos reales e incluyen hipotecas, préstamos para equipo y préstamos para inventario.

**Los préstamos comerciales no garantizados**, como los préstamos a plazo, no requieren ningún activo real como garantía y, a menudo, se utilizan para financiar el capital de trabajo, la expansión comercial y la adquisición.

**Las líneas de crédito** son préstamos no garantizados temporales a corto plazo que son comunes si se utilizan para necesidades de efectivo estacionales o para fondos de emergencia.

**Factoring**, técnicamente (legalmente) no es un préstamo. Las empresas que se especializan en el factoring de cuentas por cobrar, el factoring de órdenes de compra y un anticipo de efectivo en una empresa o comerciante proporcionan efectivo a los dueños de negocios a cambio de ingresos futuros o pagos de clientes.

**Los bancos**, desde los grandes bancos comerciales hasta las cajas de ahorro y préstamo locales, han sido tradicionalmente la principal fuente de financiación de las pequeñas empresas. (Libro Conceptos y Casos de Finanzas Empresariales, 2020).

**Los préstamos entre pares (P2P)** son una fuente relativamente nueva de financiamiento de deuda para individuos y empresas. (Libro Conceptos y casos de finanzas empresariales, 2020). El modelo comercial de la mayoría de las empresas de préstamos P2P es la conexión directa entre las pequeñas empresas y los prestatarios individuales con los inversionistas.

**El financiamiento de cuentas por cobrar**, también conocido como financiamiento de cuentas o factoraje de cuentas por cobrar, es otra fuente de fondos para las pequeñas empresas. Existen dos tipos de financiamiento de cuentas por cobrar:

1. Factoraje sin recurso (la empresa de financiamiento asume la responsabilidad de cobrar los pagos de los clientes de la empresa).
2. Factoraje con recurso (la empresa de financiamiento compra las cuentas por cobrar de la empresa, pero en caso de falta de pago por parte de los clientes, la empresa tiene que recomprar estas cuentas por cobrar incobrables).

**Adelanto de efectivo para comerciantes:** variedad de opciones de financiamiento para pequeñas empresas caracterizadas por plazos de pago cortos y pagos regulares pequeños.



Fuente: [Pixabay](#)

### Fuentes de financiación de capital

**Angel Investors:** persona de gran prestigio que brinda apoyo financiero a pequeñas empresas emergentes o emprendedores, generalmente a cambio de capital en la empresa.

**SBA - Compañía de Inversión en Pequeñas Empresas (SBIC)-** Las empresas de inversión en pequeñas empresas proporcionan a las pequeñas empresas financiación tanto en capital como en deuda. (Libro Conceptos y Casos de Finanzas Empresariales, 2020).

**Capital de riesgo:** el tipo de financiamiento que los inversionistas brindan a empresas nuevas y pequeñas empresas que creen que tienen un potencial de crecimiento a largo plazo. (Capital de riesgo, 2020).

**Crowdfunding:** la práctica de financiar un proyecto o empresa recaudando dinero de un gran número de personas que contribuyen con una cantidad relativamente pequeña, generalmente a través de Internet (Crowdfunding).

### Conclusiones

El sueño o idea de un emprendedor no se puede realizar sin algún tipo de flujo de caja en el negocio. Para una startup, generalmente comienza con una cierta inversión de las partes interesadas y también puede incluir dinero de amigos o familiares. A medida que crezca el negocio, la propiedad tendrá que recurrir a un

tercero para obtener financiación adicional. Cada opción tiene sus ventajas y desventajas que deben tenerse en cuenta al evaluar las necesidades financieras de la empresa tanto para sus objetivos a corto como a largo plazo.